

VABILO NA DELAVNICO

"NEVERBALNA KOMUNIKACIJA KOMUNIKACIJA V POGAJANJIH IN PRODAJI"

Brezplačna delavnica bo izvedena v okviru projekta Kompetentna Slovenija (Kompetenčni centri za razvoj kadrov - KOC 2.0) v sodelovanju s **Pomursko gospodarsko zbornico**. Vabimo vas, da se nam pridružite **v četrtek, 13. septembra 2018, od 9.00 do 14.00 na Pomurski gospodarski zbornici (Lendavska 5a, Murska Sobota, 4. nadstropje)**.

V delavnici se bomo posvetili praktičnim vidikom razumevanja in učinkovite uporabe neverbalne komunikacije. Delavnica je razdeljena na dva dela in sicer:

1. **Osnove govornice telesa in vokalizacije:** kako pravilno razumeti telo in z njim učinkovito spregovoriti, temeljni pojmi govornice telesa, na katere signale je potrebno biti še posebej pozoren, kako nadzorovati svoj glas, s kakšnim glasom začnjeti in s kakšnim končati stavke, kaj je pravilna jakost, kako pravilno povezovati vokalizacijo in govornico telesa tako, da dosežemo čim večji učinek...
2. **Pogajanja in prodaja:** kako implementiramo osnovne vidike govornice telesa in vokalizacije v praktično okolje pogajanja in prodaje, kako pravilno beremo človeka med pogajanja, kako neverbalno komunikacijo lahko načrtno uporabljamo v prodaji skozi praktične primere ...

Delavnica vključuje praktične primere in praktične vaje, s katerimi udeleženci na prijeten in humoren način hitreje osvojijo nova znanja tudi skozi praktične primere. naučili se boste komunicirati in timsko sodelovati ter tekmovati, spoznali boste sebe s perspektive primernosti za sodelovanje in dobili povratno informacijo o tem, kako ste v komuniciranju uspešni in kako vas vidijo drugi.

Za udeležbo na tej delavnici se prijavite [tukaj!](#)

Delavnica je za Vas brezplačna.

Delavnico ob finančni podpori Ministrstva za delo, družino, socialne zadeve in enake možnosti ter Evropske unije (Evropski socialni sklad) organizirata Javni študentski, razvojni, invalidski in preživninski sklad Republike Slovenije in Pomurska gospodarska zbornica.

Ne zamudite ostalih zanimivih delavnic. [Spremljajte nas!](#)



Edvard Kadič je strokovnjak za komunikacijo in osebni razvoj. Velja za enega najbolj prepoznavnih in izkušenih strokovnjakov na tem področju v Sloveniji, avtor 8-ih knjig, prevajalec, strokovni komentator na RTV SLO, POP TV, A Kanal, Planet Siol, časopis Finance, Delo, Reporter ..., pogajalec in „profiler“ za različna podjetja v Slo, praktične izkušnje pa si je med drugim nabiral kot direktor prodaje v Sloveniji za Gillette, Oral-B in Duracell, direktor veleprodaje sistema Emona Obala Koper itd.. Njegova predavanja temeljijo na dolgoletnih praktičnih izkušnjah pri delu z ljudmi, njegova konkurenčna prednost pa je prav sposobnost podajanja zapletenih in kompleksnih tematik na enostaven, sproščen in udeležencem prijazen način s ciljem, da se nova znanja lahko čim prej in čim bolj učinkovito uporabijo v praksi.